

PROGRAMME DE FORMATION

CONSEIL EN IMAGE : RAYONNER POUR MIEUX VENDRE

OBJECTIFS

- Développer une image professionnelle cohérente et valorisante
- Mettre en valeur vos atouts via la colorimétrie et la morphologie pour gagner en attractivité et en confiance en soi
- Utiliser votre image comme un véritable outil de communication et de développement commercial.

PUBLIC CONCERNE ET PRÉREQUIS

- Chef d'entreprise (niveau minimum CAP esthétique-cosmétique)
- Salariée en esthétique (niveau minimum CAP esthétique-cosmétique)
- Professionnels du bien-être et de la beauté

PROGRAMME

JOUR 1

- Accueil et présentation des stagiaires et de la formatrice.
- Image de soi & confiance en soi
 - Le rôle de l'image dans les métiers de la beauté
 - L'importance de la première impression
 - L'image de soi # l'image souhaitée # l'image perçue
 - Identifiez les freins qui empêchent de se mettre en valeur
 - Développez une image alignée avec votre personnalité et votre clientèle cible
 - Créez une identité visuelle personnelle forte
 - Développez un regard plus bienveillant sur soi.
- Les couleurs qui mettent en valeur
 - Qu'est-ce qu'une couleur ?
 - La symbolique des couleurs
 - Petit quizz des couleurs
 - La méthode des 4 saisons
 - Travaux pratiques en binôme : définir son nuancier couleurs
 - La puissance des couleurs : au-delà du teint le message
 - Les harmonies de couleurs

JOUR 2

- Rappel des acquis de la veille
- Valorisez votre silhouette et votre visage
 - Les différentes morphologies
 - Travaux pratiques en binôme : définir sa morphologie

- Recommandations vestimentaires : bas, hauts, accessoires
- Votre morphologie comme outil de succès
- Analysez votre visage pour soutenir et capter l'attention
- Conseils accessoires en fonction de votre forme de visage.
- Trouvez votre style vestimentaire et gagnez en posture
 - Les différents styles vestimentaires
 - Les codes vestimentaires
 - Créez une image cohérente et authentique
 - Inventez votre féminité
 - Votre posture, votre premier outil
 - Les clés d'une présence magnétique
- Bilan de formation.

MÉTHODE ET MOYENS PEDAGOGIQUES

- Travail théorique sur manuel remis au stagiaire
- Apprentissage de la technique entre apprenants.
- Matériel fourni pour la formation : tout le matériel nécessaire à la pratique de cette formation est fourni par le Comptoir Beauté Formation, sauf si vous avez reçu une liste de matériel dans votre dossier d'inscription indiquant ce que vous devez amener

MODALITÉS DE SUIVI ET APPRÉCIATION DES RÉSULTATS

- Fiche de présence émargée
- Vérification des atteintes des objectifs à l'issue de la formation (test théorique et / ou pratique)
- Certificat de formation remis aux stagiaires après contrôle des connaissances

DELAIS D'ACCES

- L'organisme de formation Le Comptoir Beauté s'engage à répondre sous 48h à toute demande d'information relative à la demande d'inscription du client et se tient à votre disposition du lundi au vendredi de 9 h à 18 h au 05 56 72 30 60 ou en prenant un rdv téléphonique avec notre service "Renseignements et Inscriptions".
- Nous nous engageons à vous faire accéder à la formation, au plus tard un mois après votre demande (sauf période de fermeture de l'organisme de formation et sous réserve de places disponibles)
- Les inscriptions aux formations doivent intervenir au plus tard 24h avant la date de début de la session (hors week-end, jours fériés et fermeture annuelle)

DURÉE DE LA FORMATION

2 Jours : 16 heures

Horaire : 9h00 - 12h30/ 13h30 – 18h00

TARIF DE LA FORMATION

600 € nets par stagiaire